



PHARMAGEST  
Technologies pour la santé

# PERSPECTIVES



## Madame, Monsieur, Cher actionnaire,

Dans l'histoire du Groupe PHARMAGEST, nous n'avions encore jamais vu autant de vents favorables. En effet, la nouvelle présidence de la République a identifié trois défis à relever en matière de santé : 1/ la prévention 2/ l'accès aux soins et 3/ la soutenabilité financière. Ces trois défis pourraient à eux seuls résumer l'implication historique du Groupe PHARMAGEST.

De plus, la prochaine réforme de la santé est très positive pour le Groupe. Le Gouvernement, par le biais notamment de Mme la Ministre des Solidarités et de la Santé Agnès BUZYN, a confirmé cette nouvelle dynamique en lançant un grand plan d'investissements sur la santé. C'est ce que nous appelons de nos vœux depuis de nombreuses années : les questions de santé sur le long terme sont enfin considérées par les autorités de notre pays.

La vision stratégique du Groupe PHARMAGEST est en parfaite adéquation avec ces nouvelles directives gouvernementales : nous sommes précurseurs sur ces thématiques depuis plus de 30 ans et notre stratégie est résolument basée sur 2 piliers : mieux soigner et prévenir. Dans toute l'action des équipes du Groupe PHARMAGEST, deux questions sont posées avant de développer une offre ou un produit : 1/ allons-nous améliorer le bien-être et/ou l'état de santé de la personne ? 2/ allons-nous permettre à notre système de santé d'être plus efficient ? De même, toutes les technologies que nous développons ont un but : renforcer le lien entre les patients et les professionnels de santé.

Au niveau financier, nous avons publié fin septembre nos résultats semestriels au 30 juin 2017. Là-aussi, nous maintenons le cap fixé : une activité axée sur la croissance rentable, des progressions constantes de nos résultats et un bilan solide. Ainsi, au premier semestre 2017, le Groupe PHARMAGEST a poursuivi la bonne dynamique de ses ventes et a réalisé une nouvelle progression de ses résultats. La compétitivité du Groupe s'est encore améliorée, ce qui s'est traduit par des gains de parts

de marché dans l'ensemble des Divisions, en France et en Europe. Le Résultat Opérationnel ressort en hausse de 6,35% à 16,60 M€. Le Résultat Net s'établit à 11,05 M€ (+ 5,73%) et le Résultat Net Part du Groupe affiche une progression de 5,41% par rapport à la même période en 2016. Au 30 juin 2017, le Résultat de Base par Action s'élève à 0,70€ contre 0,67€ au 30 juin 2016.

La position de trésorerie nette disponible du Groupe PHARMAGEST au 30 juin 2017 est en progression s'affichant à 69,63 M€ comparée à 61,71 M€ à la fin du 1<sup>er</sup> semestre 2016. Les capitaux propres, Part du Groupe, au 30 juin 2017 s'élèvent à 101 M€.

Pour 2017, le Groupe PHARMAGEST est serein quant à la tenue de ses objectifs et confirme le développement de ses activités suivant ses prévisions. Conformément à ses ambitions stratégiques, le Groupe PHARMAGEST concrétisera encore davantage son engagement fort pour la modernisation du système de santé en France et en Europe et poursuivra le développement de sa plateforme « Patient Centré » avec notamment la proposition d'un écosystème global dédié.

De plus, avec la récente acquisition de la société AXIGATE, le Groupe PHARMAGEST est aujourd'hui le seul acteur à pouvoir adresser partout en Europe son offre de coordination de soins « ville-hôpital » et conforte ainsi ses ambitions de développement à l'international. Le Groupe PHARMAGEST est désormais très bien positionné dans les discussions engagées auprès de partenaires européens de référence.

**Dominique PAUTRAT**

Directeur Général  
de PHARMAGEST INTERACTIVE

# PERSPECTIVES

## Chiffres clés du 1<sup>er</sup> semestre 2017

### Chiffre d'affaires (en M€)



### Résultat net (en M€)



### Résultat net part du Groupe (en M€)

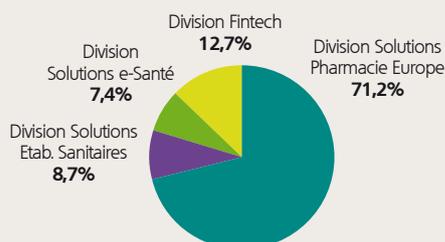


### Résultat de base par action (en €)

\* Proforma suivant la division du nominal par 5



### Chiffre d'Affaires S1 2017 (en %)



## Résultat net du 1<sup>er</sup> semestre 2017 en progression de 5,73 %

En M€	S1 2016	S1 2017	Variation
Chiffre d'affaires	63,53	72,03	+ 13,38 %
Résultat opérationnel	15,61	16,60	+ 6,35 %
<b>Résultat net</b>	<b>10,45</b>	<b>11,05</b>	<b>+ 5,73 %</b>
Résultat net part du groupe	10,01	10,55	+ 5,41 %
Résultat de base par action (en €)	0,67	0,70	+ 5,41 %

## Chiffres d'affaires S1 2017

En M€	2016	2017	Variation
1 <sup>er</sup> trimestre	30,46	35,42	+ 16,30 %
2 <sup>ème</sup> trimestre	33,07	36,60	+ 10,69 %
<b>Total 1<sup>er</sup> semestre</b>	<b>63,53</b>	<b>72,03</b>	<b>+ 13,38 %</b>

## Bilan solide au 30 Juin 2017

En M€	Déc. 2016	Juin 2017
<b>ACTIFS NON COURANTS</b>	<b>66,75</b>	<b>73,36</b>
R&D	10,07	11,83
Ecart d'acquisitions	30,45	31,78
Actifs financiers non courants	15,04	18,60
Autres actifs non courants	11,19	11,15

En M€	Déc. 2016	Juin 2017
<b>ACTIFS COURANTS</b>	<b>83,94</b>	<b>90,23</b>
Comptes clients	20,25	20,63
Autres actifs courants	8,53	8,12
Trésorerie	27,57	33,62
Titres disponibles à la vente *	27,59	27,86
<b>TOTAL</b>	<b>150,70</b>	<b>163,58</b>

\* et autres actifs financiers

En M€	Déc. 2016	Juin 2017
<b>CAPITAUX PROPRES</b>	<b>103,65</b>	<b>103,35</b>
Dont part du groupe	101,96	101,39

En M€	Déc. 2016	Juin 2017
<b>PASSIFS NON COURANTS</b>	<b>8,18</b>	<b>10,58</b>
Dettes à long terme	3,44	5,10
Autres passifs non courants	4,74	5,48

En M€	Déc. 2016	Juin 2017
<b>PASSIFS COURANTS</b>	<b>38,87</b>	<b>49,65</b>
Dettes à court terme	6,96	10,61
Dettes fournisseurs	8,20	8,26
Autres passifs courants	23,71	30,78
<b>TOTAL</b>	<b>150,70</b>	<b>163,58</b>

### FLASH INFORMATION

Les numéros de PERSPECTIVES sont disponibles en téléchargement sur le site : [www.pharmagest.com](http://www.pharmagest.com) dans la rubrique : Finance / Autres publications à télécharger

Retrouvez le communiqué sur les résultats au 30 juin 2017 en ligne sur [www.pharmagest.com](http://www.pharmagest.com)



## Focus AXIGATE

### AXIGATE : une acquisition à visée internationale

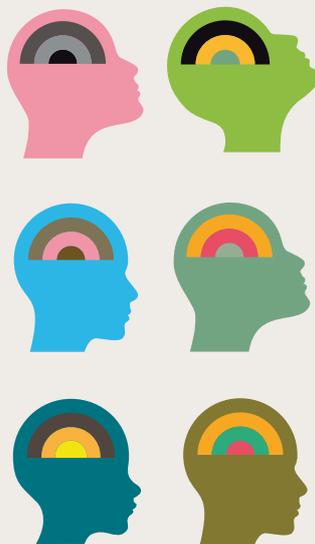
En juillet dernier, MALTA INFORMATIQUE, filiale du Groupe PHARMAGEST, a fait l'acquisition d'aXigate, spécialisée dans les Nouvelles Technologies et acteur majeur du secteur des Systèmes d'Information de Santé (SIS) en milieu hospitalier. aXigate développe un système 100% Cloud qui assure la totalité de la prise en charge du patient en milieu hospitalier.



Cette acquisition à visée internationale ouvre les portes du secteur hospitalier à la Division Solutions pour les Etablissements Sanitaires et Médico-Sociaux du Groupe PHARMAGEST, Division portée par MALTA INFORMATIQUE, et permettra des synergies fonctionnelles, techniques et opérationnelles majeures.

Le système aXigate permet d'assurer la totalité de la prise en charge d'un patient, en consultation, aux urgences, en hospitalisation, au bloc, ou en soins critiques (réanimation). Et permet l'accès à l'ensemble des intervenants hospitaliers au dossier médical commun, au dossier de soins, au circuit du médicament, à la bureautique médicale... A ce jour, plus de 40 hôpitaux en France sont équipés de la solution aXigate, dont l'Assistance Publique - Hôpitaux de Marseille (AP-HM), deuxième plus grand CHU français, depuis 2014.

Avec cette nouvelle acquisition, et à l'heure où la France met en place les GHT (Groupements Hospitaliers de Territoire) et les réseaux de soins de proximité, le Groupe PHARMAGEST anticipe les besoins du marché en investissant sur un système qui permet : l'échange entre l'hôpital et la ville, et l'interconnexion de l'ensemble des acteurs de santé liés au patient. Le Groupe PHARMAGEST complète une nouvelle fois ses capacités à proposer un écosystème global « Patient Centré ». Jusqu'à présent, cette offre était principalement orientée « ville » avec nos solutions logicielles pour les pharmacies, les EHPAD, les SSIAD, la HAD... Désormais, avec aXigate, le patient à l'hôpital rentre dans le périmètre de notre écosystème. Pour les professionnels de santé, ce nouveau périmètre leur garantit une réponse efficace aux enjeux de la continuité de soins et des traitements dans le prisme « ville-hôpital ». Pour le patient, c'est un gage de qualité de prise en charge et de soins.



## Faits marquants depuis le 01.01.2017

• **La Division Solutions Pharmacie Europe** maintient un bon niveau de croissance (chiffre d'affaires en progression de 3,45%) et confirme sa dynamique de développement portée par le succès de ses « nouveaux produits » lancés fin 2016 et la signature d'importants contrats d'équipements avec des groupements de pharmacies en Belgique qui commenceront à porter leurs fruits à partir du 2<sup>nd</sup> semestre 2017 ;

• **La Division Solutions pour les Etablissements Sanitaires et Médico-Sociaux** est "boostée" depuis les acquisitions de DICSIT INFORMATIQUE en 2016 (diversification sur le marché porteur de l'hospitalisation et de l'accompagnement à domicile) et, plus récemment (13.07.2017) d'AXIGATE (acteur majeur du secteur des Systèmes d'Information de Santé en milieu hospitalier). Cette Division conserve une bonne visibilité sur l'avenir avec un chiffre d'affaires récurrent en progression ;

• Sur ce 1<sup>er</sup> semestre 2017, l'activité de **la Division Solutions e-Santé** a bénéficié de l'impact positif des dernières sociétés intégrées au Groupe : SAILENDRA (au 1<sup>er</sup> janvier) et CAREMEDS / MULTIMEDS (au 1<sup>er</sup> février). Le Groupe PHARMAGEST dispose désormais de l'offre Observance la plus large existante en France et en Europe et est en parfaite adéquation avec les enjeux stratégiques de la santé de demain ;

• **La Division Fintech** affiche de belles performances sur le 1<sup>er</sup> semestre 2017. Le développement de son application mobile, délibérément simplifiée, en complément de sa plateforme web, contribue notamment à plus d'efficacité et davantage d'immédiateté dans la communication des accords.

## Point sur notre stratégie

Dans PERSPECTIVES n° 26 d'Avril 2016, nous faisons le point sur les dernières évolutions de notre orientation stratégique, en phase avec la mutation du système de santé centré sur le patient.

Le Groupe PHARMAGEST, avec le panel étendu de ses offres innovantes, accompagne le pharmacien dans le suivi de l'observance des malades, tout en développant de nouvelles offres basées sur les Nouvelles Technologies et le numérique par le développement d'objets connectés pour accompagner le malade jusqu'à son domicile.

Cette stratégie d'innovation autour du patient permet au Groupe PHARMAGEST de se positionner comme un acteur structurant tant auprès des pharmaciens que des professionnels de santé (EHPAD, HAD, MAD...) que de l'industrie pharmaceutique, des payeurs privés et des pouvoirs publics.

Conformément à ses ambitions stratégiques, en 2017, le Groupe PHARMAGEST concrétise encore davantage son engagement fort pour la modernisation du système de santé en France et en Europe et poursuit le développement de sa plateforme « Patient Centré » avec notamment la proposition d'un écosystème global dédié.

L'écosystème que le Groupe PHARMAGEST développe met donc le patient au centre de son action, en ville comme à l'hôpital, au domicile comme en EHPAD, entouré de son pharmacien, de ses soignants et infirmiers, suivi par ses médecins et spécialistes. Avec les dernières acquisitions réalisées ces 12 derniers mois, le Groupe PHARMAGEST est désormais le seul acteur en France à gérer la coordination des soins de manière opérationnelle entre la ville et l'hôpital. Ces opérations de croissance externe, pour certaines comme aXigate à visée internationale, vont dans le sens de l'histoire de PHARMAGEST INTERACTIVE : anticiper les besoins du marché, innover, créer de la valeur pour ses clients et garantir aux patients l'accès à une santé de qualité.



## Perspectives sur le 2<sup>nd</sup> semestre 2017

### DIVISION SOLUTIONS PHARMACIE EUROPE

Notre Logiciel Métier d'Officine est l'outil en parfaite adéquation avec les enjeux des nouvelles missions du pharmacien. Les dernières évolutions majeures quant à la rémunération du pharmacien confirment son rôle de coordinateur de santé à l'identique de ce qui se pratique dans les autres démocraties européennes. En juillet 2017, avec la signature de l'avenant #11 à la convention pharmaceutique, un nouveau palier dans la « désensibilisation » de la rémunération à l'égard de la marge du médicament a été franchi vers une économie de la pharmacie orientée de moins en moins sur le négoce et de plus en plus vers le financement de services, tel que la PDA (Préparation des Doses à Administrer). L'ensemble des outils mis en place au sein du LMO (MSSanté, LSO, commercialisation de l'offre PDA CAREMEDS/MULTIMEDS, solutions e-Santé comme le DO-Pill et Ma Pharmacie Mobile) fait largement échos à cette actualité professionnelle.

Au niveau européen, avec la signature des contrats MULTIPHARMA et COOP, le Groupe PHARMAGEST voit sa part de clients en Belgique progresser de 65% en 2017 avec prochainement 850 sites équipés des solutions du Groupe pour un marché composé de près de 4.900 officines, soit plus de 17% de parts de marché. Le Groupe PHARMAGEST devient le n°3 des éditeurs de logiciels pour l'informatique officinale.

Les solutions métiers dédiés à l'officine ainsi que les outils mis au service des groupements qui représentent 2.000 officines en Belgique réaffirment la différenciation de nos solutions sur le marché belge et permettent d'envisager de belles perspectives sur le S2 et pour 2018.

### DIVISION SOLUTIONS POUR LES ETABLISSEMENTS SANITAIRES ET MÉDICO-SOCIAUX

La Division édition de logiciels pour établissements sanitaires et médico-sociaux augmente son périmètre (notamment avec aXigate) avec plus de 120 collaborateurs et 2.500 établissements équipés : plus de 1.700 EHPAD, 130 HAD, 400 SSIAD, 50 hôpitaux. La complémentarité des offres permet de proposer dès maintenant une solution inédite et exclusive du parcours hôpital - médico-social - ville particulièrement pertinente dans le cadre des GHT nouvellement créés et très porteurs de valeurs d'usage. Cette nouvelle solution de parcours sera également très appréciée des groupes d'établissements médico-sociaux déjà équipés

de nos solutions, permettant ainsi une vision temporelle des événements et prises en charge des patients usagers. La Division intègre de nouvelles synergies fortes concernant le bureau d'études, la communication-marketing et le maillage territorial commercial renforçant encore l'efficacité et la pertinence de nos offres sur le marché.

### DIVISION SOLUTIONS E-SANTÉ

Le suivi des patients est aujourd'hui un enjeu de santé publique en France et partout en Europe. Notre objectif stratégique ne change pas : améliorer les parcours de vie des européens et concourir à un modèle économique responsable et durable. Nous créons d'ores et déjà les outils qui s'intégreront dans le parcours de vie des patients européens, tant sur l'aspect organisationnel que technologique.

Pour accompagner la prise de conscience des pouvoirs politiques européens des enjeux stratégiques liés à l'observance, le Groupe PHARMAGEST a créé une Direction de Programme Observance. Cette direction a pour objectif de soutenir le développement de la gamme Observance du Groupe PHARMAGEST, et notamment le Logiciel de Suivi d'Observance, la PDA suivant différentes solutions, d'assurer la déclinaison de l'approche « Patient Centré » du Groupe PHARMAGEST et de conforter la mise en cohérence des différentes offres, tout à la fois sur le marché des EHPAD qu'en ville.

Concomitamment, pour soutenir les ambitions de développement de la Division Solutions e-Santé, une équipe commerciale dédiée aux solutions Observance vient d'être créée, en complément du réseau de distributeurs en Europe.

### DIVISION FINTECH

NANCEO a lancé un plan de renforcement de son organisation commerciale et vient de mettre en place un outil *inbound* sous la responsabilité d'un Community Manager. Sur les prochains mois, cette Division devrait également lancer plusieurs nouvelles versions de sa plateforme, intégrant notamment le CM-CIC, Lixxbail, Leasecom ARKEA.

# L'action PHARMAGEST INTERACTIVE

**PHA**  
**LISTED**  
EURONEXT

Coté sur Euronext Paris™ - Compartiment B  
Indices : CAC® SMALL et CAC® All-Tradable par inclusion  
Eligible au Service de Règlement Différé (SRD) Long-only  
ISIN : FR 0012882389 - Reuters : PHA.PA - Bloomberg : - PMGI FP



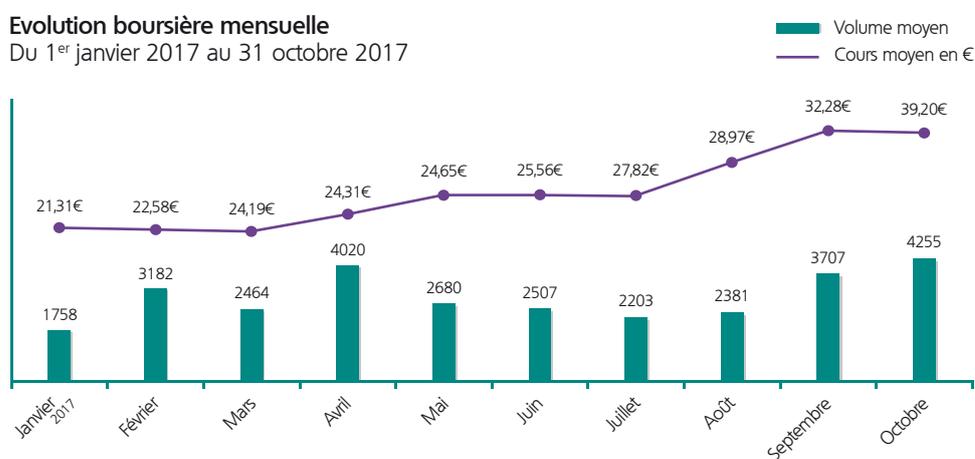
# PHARMAGEST

Technologies pour la santé

## Le cahier de l'actionnaire

### Evolution boursière mensuelle

Du 1<sup>er</sup> janvier 2017 au 31 octobre 2017



#### Au 31 octobre 2017

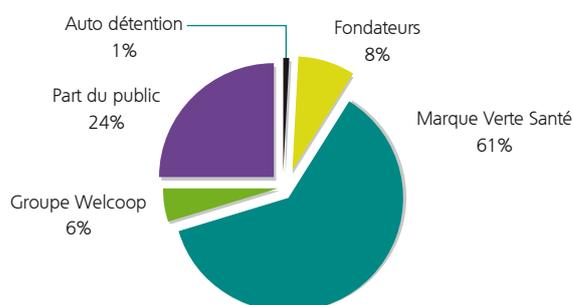
Market capitalisation :	716,977 M€
Plus haut (6 derniers mois) :	52,55 €
Plus bas (6 derniers mois) :	35,10 €
Volume moyen sur 50 jours :	3.648
Volume moyen sur 1 an :	2.888
Nombre d'actions :	15 174 125

### Evolution du dividende distribué

Au titre de l'année	2014	2015	2016
Dividende (en €)	0,58*	0,60	0,65

\* Rappel - Division du nominal par 5 survenue en août 2015

### Répartition du capital au 30 mars 2017



## L'agenda de l'actionnaire

Le Rapport Financier semestriel est disponible en ligne sur le site Internet de PHARMAGEST INTERACTIVE, [www.pharmagest.com](http://www.pharmagest.com)

### Prochaines publications financières :

- **17 novembre 2017** : CA T3 2017
- **15 février 2018** : CA annuel 2017

## Contacts

### Siège social PHARMAGEST INTERACTIVE

5, allée de Saint Cloud  
54600 Villers-lès-Nancy  
[www.pharmagest.com](http://www.pharmagest.com)

### Relations Actionnaires et Investisseurs

Jean-Yves SAMSON  
Directeur Administratif et Financier  
Tél. : 03 83 15 90 67  
[jean-yves.samson@pharmagest.com](mailto:jean-yves.samson@pharmagest.com)

### Perspectives - N° 29 - Novembre 2017

#### Lettre d'informations aux actionnaires

- Directeur de la publication : Dominique PAUTRAT
- Rédaction : Fin'Extenso
- Conception graphique : Agence K2
- Crédit photos : Bertrand JAMOT / PHARMAGEST INTERACTIVE
- Dépôt légal : En cours