



PHARMAGEST

Plus de technologie pour plus d'humain

PERSPECTIVES



Madame, Monsieur, Cher actionnaire,

L'année 2020 a démontré la solidité du modèle économique de notre Groupe. Malgré un contexte économique global très dégradé, l'activité a enregistré une progression de 8,32% par rapport au 31 décembre 2019 à 171,75 M€ et notre rentabilité opérationnelle a significativement progressé avec un Résultat Opérationnel Courant de 46,65 M€, en hausse de 14,20% par rapport à 2019. Le Résultat Net augmente de 7,59% à 32,67 M€ comparé aux 30,36 M€ de 2019.

« L'année 2020 a démontré la solidité du modèle économique de notre Groupe. »

Ces excellents résultats, nous les devons à l'engagement et au talent de tous nos collaborateurs, que je salue chaleureusement, ainsi qu'au partage d'une culture forte, responsable, et d'une démarche d'innovation ambitieuse. Notre position unique d'acteur structurant de la Santé, la diversité de nos activités et la poursuite de nos investissements ont porté le Groupe durant cette période inédite.

En 2020, le Groupe Pharmagest a fait la preuve de sa capacité d'adaptation et de sa résilience humaine et économique.

L'ensemble de ces performances a ainsi permis de créer de la valeur pour nos actionnaires. Le Groupe Pharmagest a en effet intégré deux nouveaux labels en 2020 : l'*EUROPEAN RISING TECH LABEL*, qui récompense les PME technologiques les plus performantes sur les marchés d'Euronext à Amsterdam, Bruxelles, Lisbonne et Paris, et l'indice *MSCI GLOBAL SMALL CAP*, une référence pour les grandes et moyennes capitalisations mondiales.

En 2021, en parallèle de notre engagement auprès de la Délégation Ministérielle au Numérique en Santé « Engagé pour la e-Santé » pour mener à bien plusieurs chantiers numériques essentiels à la modernisation du système de



soins et à l'amélioration de la prise en charge des personnes dans les secteurs sanitaire et médico-social, le Groupe Pharmagest poursuivra le déploiement de nouvelles solutions innovantes pour accompagner et coordonner tous les métiers du monde médical et promouvoir la concrétisation technologique d'un parcours patient cohérent entre la ville et l'hôpital.

Cette dynamique s'appliquera également à notre politique de croissance externe pour des acquisitions ciblées en France et en Europe ainsi qu'à nos engagements en matière de croissance durable et responsable.

Forts de la grande réactivité de nos équipes, de leur engagement exceptionnel ces mois durant, nous abordons l'année 2021 avec confiance et détermination.

Nous vous remercions, Cher Actionnaire, de votre confiance et de votre fidélité.

Dominique PAUTRAT

Directeur Général
de PHARMAGEST INTERACTIVE

PERSPECTIVES

Chiffres clés 2020

Chiffre d'affaires (en M€)



Résultat opérationnel courant (en M€)



Résultat net des activités poursuivies (en M€)



Résultat net



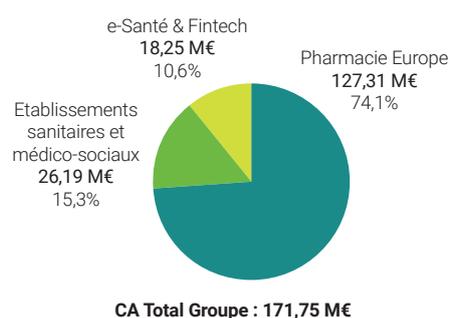
L'activité du Groupe Pharmagest en 2020

Compte de résultat consolidé simplifié au 31 décembre 2020

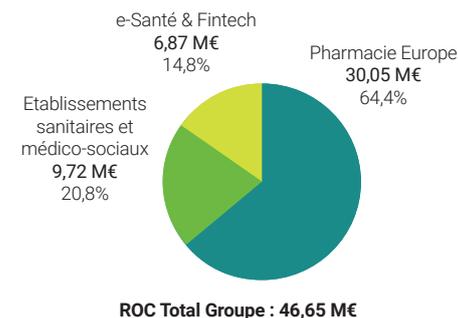
En M€	Déc. 2020	Déc. 2019	Variation
Chiffre d'affaires	171,75	158,57	+ 8,32%
Résultat Opérationnel Courant	46,65	40,85	+ 14,20%
Résultat Net	32,67	30,36	+ 7,59%
Résultat Net Part du Groupe	30,71	28,40	+ 8,14%
Résultat de base par action (en €)	2,04	1,89	+ 7,82%

Indicateurs clés 2020 par Division

Ventilation du chiffre d'affaires (En M€ - En % du CA Total Groupe)



Ventilation du résultat opérationnel (En M€ - En % du ROC Total Groupe)



INFORMATION

Le communiqué sur les résultats au 31 décembre 2020 est en ligne sur www.pharmagest.com dans la rubrique FINANCE / Communiqué de Presse.



COVID-19 : Les enseignements de la crise

Agilité, réactivité et robustesse du modèle économique

Atouts financiers :

- Taux de récurrence du Chiffre d'Affaires (66%) et de la Marge Brute (68%).
- Diversité des activités liées à la santé.
- Excellente structure bilancielle : trésorerie de 104 M€ au 31/12/2020.
- Concours bancaires courants disponibles : 26 M€.

Capacité du Groupe à gérer les situations de crise :

- Anticipation et réactivité dans le déploiement de solutions d'accès distants sécurisés et de solutions de visioconférence.
- Optimisation des Ressources Humaines : prise de CP et RTT pour être le plus opérationnel possible aux déconfinements, réduction des coûts d'activités.
- Optimisation des Frais Généraux : annulation d'événements, report de campagnes publicitaires, réduction d'activités et de déplacements.
- Gestion des stocks : anticipation des approvisionnements, priorisation des livraisons.

Fort engagement des collaborateurs et performances exceptionnelles associées

La priorité :

- Assurer la santé et la sécurité de nos collaborateurs « Citoyens de la Santé et du Bien-être ».

Une organisation efficiente et performante :

- **Continuité d'activités pendant les phases de confinement.**

- **Déploiement d'accès distants sécurisés :** continuation des services supports aux professionnels :

- . Maintien des interventions auprès des professionnels de santé mobilisés sur le terrain.

- . Solutions pour assurer la protection des clients (OffiTeleconsult, PharmaProtect...).

- **Engagement très fort des collaborateurs, toute l'année, en télétravail et sur le terrain :**

- . Dynamique commerciale pour accompagner le lancement des nouvelles offres.

- . Rattrapage des installations reportées.

Poursuite des investissements en R&D

- **Poursuite des investissements R&D dans l'innovation :** en hausse de 2,7% par rapport à 2019.

Investissements R&D	En K€
2018	7 537
2019	7 831
2020	8 044

- **Continuation du développement de la Passerelle Numérique de Santé (PNS) :** le Groupe Pharmagest a annoncé la mise en place d'une nouvelle expérimentation, dénommée spécialement « Hub d'Interopérabilité », dans la Région Grand Est en partenariat avec le GIP PULSY et le CHRU de Nancy.



NEWS INFORMATION FINANCIÈRE

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{ER} TRIMESTRE 2021 : +16,09% À 45,27 M€

- **Le premier trimestre enregistre une croissance soutenue, dans la continuité des performances des trimestres précédents.**

- **Impact positif (+3,10 M€) des opérations de croissance externe : PANDALAB intégré au 01.04.2020, ASCA INFORMATIQUE au 01.07.2020, PHARMAGEST SERVIZI (nouvelle filiale italienne) au 01.02.2021.**

- **A périmètre comparable, le Groupe enregistre un chiffre d'affaires de 42,19 M€ en progression de 8,19%.**

- **Toutes les Divisions sont en progression.**

- **Le Groupe poursuit le déploiement de nouvelles solutions pour s'assurer une croissance significative de ses activités et maintient sa stratégie pour la concrétisation technologique d'un parcours patient cohérent Ville-Hôpital.**

- **Le Groupe confirme sa volonté de mener en 2021 de nouvelles acquisitions ciblées en France et en Europe.**

En M€	T1 2021*	T1 2020	Variation
CA	45,27	39,00	+ 16,09%

* non audité

Au 31 mars 2021, le chiffre d'affaires consolidé du Groupe Pharmagest atteint 45,27 M€ en progression de 16,09% par rapport au chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2020 (39,00 M€).

Les opérations de croissance externe (PANDALAB et ASCA INFORMATIQUE en 2020, et la récente création de la filiale italienne PHARMAGEST SERVIZI) contribuent favorablement au chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2021 : +3,10 M€. A périmètre comparable, le chiffre d'affaires du Groupe Pharmagest est en progression de 8,19%.

INFORMATION

L'intégralité du communiqué sur le Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2021 est en ligne sur www.pharmagest.com dans la rubrique FINANCE / Communiqué de Presse.

PERSPECTIVES

Les principaux faits marquants de l'année 2020

Grégoire de ROTALIER rejoint la Direction Générale du Groupe Pharmagest

En 2015, Grégoire de ROTALIER est nommé à la Direction de la Division Solutions pour les Etablissements Sanitaires et Médico-Sociaux, en parallèle de Denis SUPPLISSON, Directeur de la Division Solutions Pharmacie Europe.

En 2020, Grégoire de ROTALIER est nommé Directeur Général Délégué et Administrateur. Il intègre le Comité de Direction Financier et Social du Groupe Pharmagest.

En sa qualité de Directeur Général Délégué, Grégoire de ROTALIER aura notamment pour responsabilité la poursuite du développement de sa Division, et la continuation de son implication sur les dossiers transversaux du Groupe.



AXIGATE signe 2 nouveaux hopitaux

En parallèle de la généralisation et du déploiement du DPI AXIGATE dans les différents établissements du territoire du GHT Armor, AXIGATE annonce la signature avec les CH de Gisors et d'Andelys du GHT Eure-Seine pour équiper la totalité des 7 hôpitaux du département ainsi que le CH d'Arles pour digitaliser ses processus de soins dans le cadre de la construction d'un DPI territorial au sein du GHT Hôpitaux de Provence.

AXIGATE retenu par la centrale d'achat du RESAH (Réseau des Acheteurs Hospitaliers) pour répondre aux besoins des GHT dans le suivi du parcours santé des patients

Acteur majeur du secteur des Systèmes d'Information de Santé (SIS) en milieu hospitalier, AXIGATE propose une solution innovante de Dossier Patient Informatisé répondant aux besoins des systèmes d'information multi-établissements et couvrant le parcours inter et intra-hospitalier du patient. AXIGATE réunit au sein de son système d'information, tous les acteurs de la santé : hôpitaux, GHT, EHPAD, HAD et SSIAD mais aussi la médecine de ville.

DES OPERATIONS DE CROISSANCE EXTERNE STRUCTURANTES

Création de MALTA BELGIUM

La Division Solutions ESMS, au travers de sa filiale MALTA INFORMATIQUE, poursuit son développement en Europe et s'implante en Belgique avec le rachat des activités d'édition de logiciels pour maisons de repos et établissements spécialisés de la société belge CARE SOLUTIONS et la création de MALTA BELGIUM. Cette opération lui ouvre les portes de plus de 630 maisons de repos en Belgique, sur les 1.540 établissements que compte le pays.

Concomitamment à l'acquisition des activités de CARE SOLUTIONS, MALTA INFORMATIQUE signe un partenariat stratégique avec le groupe Colisée, 4^{ème} acteur européen d'accueil et de soins aux personnes âgées.

Prise de participation majoritaire au capital de la société PANDALAB

La Division Solutions ESMS, portée par MALTA INFORMATIQUE, renforce ainsi son offre pour une meilleure coordination des parcours patients grâce à cette plateforme multifonctionnelle associée à une messagerie sécurisée, confidentielle et instantanée entre les professionnels de santé.

Cette solution est également porteuse de fortes synergies avec l'ensemble des activités du Groupe Pharmagest et permet une avancée significative de la stratégie du Groupe dans la construction de son écosystème unique en France et en Europe et le déploiement de sa Passerelle Numérique de Santé.

Acquisition de la société ASCA INFORMATIQUE

Avec cette opération, le Groupe Pharmagest et ASCA INFORMATIQUE deviennent leaders de l'étiquetage digital en officine en France. L'innovation des solutions proposées par ASCA INFORMATIQUE vient compléter l'offre et renforcer la stratégie de digitalisation du secteur officinal du Groupe Pharmagest.

Plus de
5 000 000
d'étiquettes
installées

2 400
pharmacies
équipées

2 500
étiquettes
en moyenne
par pharmacie
en France



Les principaux faits marquants de l'année 2020

Un nouveau dispositif innovant pour le suivi des patients insuffisants rénaux chroniques (IRC) en attente de greffe

Depuis septembre 2020, les CHRU Nancy et Metz collaborent avec le Groupe Pharmagest pour la réalisation d'un nouveau programme pour la prise en charge des patients atteints d'IRC, en attente de greffe.

Les Centres demandeurs et transplantateurs de Nancy et Metz rencontrant des difficultés pour le partage d'informations et le suivi des patients en pré-greffe, ce nouveau programme doit faciliter la coordination et la gestion des dossiers pré-greffe entre les spécialistes transplantateurs, les néphrologues, les infirmiers référents / coordinateurs greffes, et optimiser le partage d'informations concernant le malade et ses médecins.

Le logiciel Pré-Greffe est un système de télémédecine constitué d'un outil de télé-expertise et de gestion de dossier médical

qui représente un réel gain de temps pour les équipes soignantes :

- Il est le seul à ce jour à permettre une centralisation des données de manière numérique.
- Il améliore la communication entre les soignants pour la prise en charge des patients nécessitant une suppléance rénale.
- Il intègre une messagerie sécurisée destinée aux échanges entre les différentes ressources et acteurs.
- Il raccourcit les délais d'accès à la liste d'attente nationale de transplantation et simplifie les inscriptions préemptives avant suppléance ou précoces les 3 mois suivant la première dialyse.

Ce nouveau logiciel Pré-Greffe vient compléter le dispositif médical existant eNephro qui assure déjà aujourd'hui le suivi de 120 patients dans le cadre du programme ETAPES.



Toute l'info avec le QR Code suivant :



Fédérer autour de la sante connectée

Le Groupe Pharmagest a de longue date anticipé les enjeux de la santé connectée. Suivant cette stratégie d'anticipation et d'innovation, le Groupe s'est doté d'un savoir-faire global unique qui lui permet d'être aujourd'hui un acteur structurant capable de répondre aux nouveaux enjeux de l'efficacité des systèmes de santé en France et en Europe.

Initiée en 2019 avec les hôpitaux de Marseille, le Groupe a poursuivi en 2020 le développement et la promotion de sa Passerelle Numérique de Santé (PNS). Cette innovation majeure a pour objectif l'amélioration de la prise en charge des patients dans un parcours de soins cohérent entre la ville et l'hôpital, dans le strict respect de la sécurité, de la confidentialité et du partage des données de santé entre les professionnels de santé et les patients.

Déploiement de la e-Santé dans le Grand Est

Porté par le développement de la Passerelle Numérique de Santé au sein des hôpitaux de Marseille, le Groupe Pharmagest participe à la mise en place d'une nouvelle expérimentation, dénommée spécialement « Hub d'Interopérabilité », dans la Région Grand Est en partenariat avec le GIP PULSY et le CHRU de Nancy. Cela doit permettre de fluidifier les flux d'information entre les différents systèmes métiers des professionnels de santé libéraux, des établissements de santé et des coordinations de territoire.

Par cette opération, le Groupe Pharmagest renforce son positionnement d'acteur industriel innovant au service du système de santé, capable d'assurer la structuration et le déploiement de solutions technologiques indispensables aux évolutions de l'offre de soins et la coordination ville-hôpital tels que le plan *Ma Santé 2022* du Gouvernement les décrit.

L'engagement du Groupe aux côtés du Ministère de la Santé

Fort de son positionnement unique, de son expertise approfondie de tous les marchés du monde médical et de sa proximité avec les professionnels de santé, le Groupe Pharmagest a confirmé en septembre 2020 ses ambitions en s'engageant auprès de la Délégation Ministérielle au Numérique en Santé et en signant la Charte « Engagé pour la e-Santé ».

Le Groupe Pharmagest entend partager ses valeurs et s'associer aux quelques 320 industriels signataires pour mener à bien plusieurs chantiers numériques essentiels à la modernisation du système de soins et à l'amélioration de la prise en charge des personnes dans les secteurs sanitaire et médico-social.



PERSPECTIVES

Une performance financière reconnue

European Rising Tech Label

Le Groupe Pharmagest a intégré le nouveau label **EUROPEAN RISING TECH** qui récompense les PME technologiques les plus performantes sur les marchés d'Euronext à Amsterdam, Bruxelles, Lisbonne et Paris. Le comité d'Euronext reconnaît ainsi la solide performance de l'activité économique et boursière du Groupe Pharmagest.

European Rising Tech LABEL

Le Groupe Pharmagest intègre l'indice MSCI GLOBAL SMALL CAP

Principal fournisseur mondial d'indices et d'outils d'évaluation de performance financière, le MSCI a choisi d'intégrer l'action PHARMAGEST INTERACTIVE dans son indice **MSCI GLOBAL SMALL CAP** à l'occasion de la révision des échantillons le composant. Ce prestigieux indice international constitue une référence pour les grandes et moyennes capitalisations mondiales.



Ça se passe en ce moment chez PHARMAGEST

Renforcement du management au sein de la Division Solutions e-Santé : arrivée de Tristan DEBOVE



<https://fr.linkedin.com/in/tristan-debove>

De double formation ingénieur Arts et Métiers et MBA (ICAM-IAE-UCLA), Tristan DEBOVE exerce depuis 30 ans des responsabilités de management général, commercial et marketing, au sein d'acteurs majeurs du secteur informatique : BMC Software, NetIQ, Xerox, Sun Microsystems.

Il a démarré et piloté pendant 12 ans, en tant que Country Manager, la filiale française d'InterSystems, éditeur américain, où il a fait évoluer la filiale vers la rentabilité et le développement de l'activité logiciels de santé avec notamment le rachat de Siemens Santé France.

Sa dernière expérience en tant que Directeur de Division Santé Social chez Gfi Progiciels (devenu Inetum) lui a permis de développer une offre compétitive pour les projets structurants eParcours et la convergence Santé-Social dans le cadre de *Ma Santé 2022*.

Dans son nouveau rôle de Managing Director au sein de la Division Solutions e-Santé du Groupe Pharmagest, Tristan DEBOVE a la charge de valoriser l'écosystème applicatif de PHARMAGEST au sein des ARS et des GHT, grâce à une interopérabilité forte via la Passerelle Numérique de Santé. Il sera également responsable de l'enrichissement du service aux patients en développant les synergies entre les différentes filiales du Groupe.

Cession de 30% des actions NANCEO (Division Fintech) aux membres opérationnels

Par cette cession d'actions, le Groupe Pharmagest entend associer ses membres opérationnels à la réussite de NANCEO et soutenir leur motivation à poursuivre le développement de cette activité et de son volume d'affaires en France mais également à l'international.

Lancée en 2015, la société NANCEO (Division Fintech) visait à devenir une véritable place de marché du financement des ventes pour les équipements et les services.

Acteur aujourd'hui reconnu, la plateforme *Leasa by Nanceo* connecte des partenaires de renom et contribue à une offre de services toujours plus importante et à la proposition de conditions financières encore meilleures.

Intégration à 100% d'ADI et renforcement de la présence du Groupe Pharmagest en Ile-de-France

Le Groupe devient l'unique actionnaire d'ADI (Applications et Développements Informatiques) dont il détenait déjà 50% du capital, son partenaire distributeur des solutions du Groupe en Ile-de-France depuis plus de 30 ans. Le Groupe Pharmagest dispose désormais d'un réseau d'agences régionales homogène et conforme à son modèle. Le Groupe va pouvoir proposer aux pharmaciens d'Ile-de-France tout son catalogue de produits et services PHARMAGEST et les accompagner sur la totalité de l'écosystème métiers qu'il a développé.



Gestion des RDV de vaccinations en pharmacie : un nouveau service qui permet de toucher le Grand Public

En mars 2021, le Groupe Pharmagest a lancé :

PandaLab agenda, un nouveau service pour les pharmaciens pour gérer les prises de RDV de vaccinations COVID :

- Service gratuit en 2021 puis 10€ / mois (application de la PNS)
- Gestion simplifiée et intégrée au LGPI
- Service sécurisé
- Nombreuses évolutions structurantes à venir.

PandaLab Ma Santé, une application gratuite pour le Grand Public pour prendre des RDV de vaccinations en pharmacie. Cette application est disponible sur iPhone et smartphone Android.



INFORMATION

Retrouvez l'interview de Denis SUPPLISSON sur BFM TV

<https://www.youtube.com/watch?v=aAmj-VsJg9o>

Ça se passe en ce moment chez PHARMAGEST (suite)

Partenariat stratégique entre ELSAN, leader de l'hospitalisation privée en France, et le Groupe Pharmagest

L'objectif de ce partenariat est de fluidifier la communication entre les professionnels de santé en ville et à l'hôpital et les 2 millions de patients gérés par ELSAN grâce à la messagerie instantanée et sécurisée de santé développée par PANDALAB, filiale du Groupe Pharmagest.

PandaLab Pro devient l'outil de communication des 120 établissements ELSAN en France.

Afin de sceller ce partenariat, ELSAN entre au capital de la start-up en tant qu'actionnaire minoritaire aux côtés des fondateurs et du Groupe Pharmagest, actionnaire de référence dont la position d'actionnaire majoritaire demeure inchangée (le Groupe Pharmagest détient 56,27 % du capital de PANDALAB depuis avril 2020).

Ce partenariat stratégique permet à PANDALAB d'accélérer son déploiement en France en équipant les établissements d'ELSAN de sa solution PandaLab Pro et conforte l'ambition de la Division Solutions ESMS, portée par MALTA INFORMATIQUE, filiale du Groupe Pharmagest, de **faire de PandaLab Pro l'outil incontournable au service de la communication entre tous les professionnels de santé**, qu'ils soient en ville, en établissement médico-social ou à l'hôpital dans l'Hexagone et en Europe.

Lancement du service eORDO (application de la PNS)

Ce nouveau service permet la **transmission dématérialisée** des ordonnances entre les EHPAD équipés TITAN vers les **pharmacies LGPI**.

- Gain de temps.
- Sécurité.
- Traçabilité.
- Qualité.

1 000
ordonnances / an
en moyenne traitées
par un EHPAD

500 000
dossiers de patients
suivis dans nos
logiciels par
un EHPAD



Grégoire de ROTALIER

Directeur Général Délégué du Groupe Pharmagest et Directeur de la Division Solutions pour les Etablissements Sanitaires et Médico-Sociaux

« L'intégration de PandaLab dans tous nos logiciels (Pharmacie, EHPAD, HAD, SSIAD, Hôpitaux, Maisons de santé et médecine libérale) et le maillage géographique de proximité d'ELSAN sur tout le territoire sont des atouts majeurs complémentaires pour faire de PandaLab un outil incontournable au service de la communication entre les professionnels de ville et ceux de l'hôpital »





Coté sur Euronext Paris™ - Compartiment B

Indices : MSCI GLOBAL SMALL CAP - GAIA Index 2020 - CAC® SMALL et CAC® All-Tradable par inclusion
Intégré au label European Rising Tech



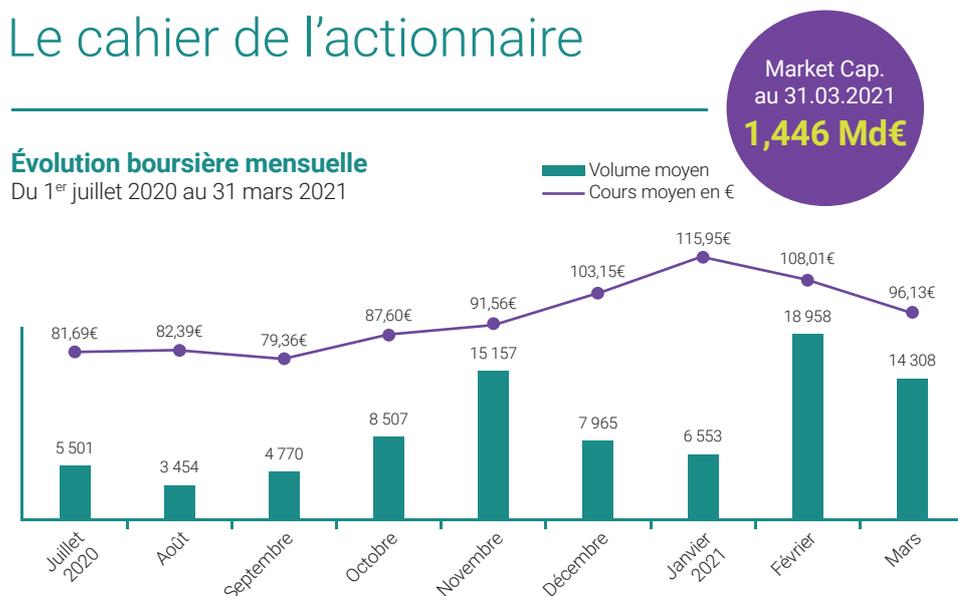
Eligible au Service de Règlement Différé (SRD) Long-only et au dispositif PEA-PME.

ISIN : FR 0012882389 - Reuters : PHA.PA - Bloomberg : PMGI FP

Le cahier de l'actionnaire

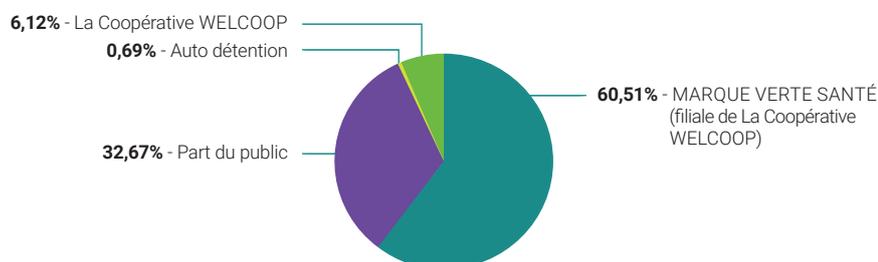
Évolution boursière mensuelle

Du 1^{er} juillet 2020 au 31 mars 2021



Au 31 mars 2021	
Market capitalisation	1,446 milliard d'euros
Plus haut (6 derniers mois)	124,20 €
Plus bas (6 derniers mois)	81,30 €
Volume moyen sur les 50 derniers jours	15 214
Volume moyen sur 9 mois (1 ^{er} juillet 2020 - 31 mars 2021)	9 402
Nombre d'actions	15 174 125

Répartition du capital au 31 mars 2021



Le Groupe Pharmagest pratique une politique de distribution active et dynamique envers ses actionnaires : il proposera à l'Assemblée Générale Annuelle du 29 juin 2021 le versement d'un **dividende brut de 0,95€ par action au titre de l'exercice 2020 (+5,5% / 2019)**.

Dividendes versés au titre des exercices 2017 à 2019



Calendrier Financier

Publications financières :

- **Document d'Enregistrement Universel 2020** : Disponible depuis le 29 avril 2021
- **Chiffre d'Affaires du T1 2021** : Diffusé le 12 mai 2021
- **Chiffre d'Affaires du S1 2021** : Publication le 4 août 2021

Rendez-vous investisseurs :

- **11 mai 2021** : Conférence MIDCAP PARTNERS
- **20 mai 2021** : CM-CIC Market Forum
- **28 mai et 21 juin 2021** : Forum SMALL & MIDCAPS Gilbert Dupont
- **29 juin 2021** : Assemblée Générale à Nancy

Contacts

Siège Social PHARMAGEST INTERACTIVE

5, allée de Saint Cloud
54600 Villers-lès-Nancy
www.pharmagest.com

Relations Actionnaires et Investisseurs

Jean-Yves SAMSON
Directeur Administratif et Financier
Tél. : 03 83 15 90 67
jean-yves.samson@lacooperativewelcoop.com

Perspectives - N° 34 - Mai 2021

Lettre d'informations aux actionnaires

- Directeur de la publication : Dominique PAUTRAT
- Rédaction : Fin'Extensio
- Conception graphique : Agence K2
- Crédit photos : Bertrand JAMOT / PHARMAGEST INTERACTIVE
- Dépôt légal : En cours

INFORMATION

Retrouvez toute l'actualité du Groupe Pharmagest sur www.pharmagest.com

Suivez Pharmagest sur
Twitter : @Pharmagest
LinkedIn et **Facebook**